

中小企業振興センターマーケティング支援センター
オンライン発信事業モデル動画制作のポイントについて

画像

ナレーション



優れたものづくりの製品、技術を
動画を使って紹介
ウェブサイト上で公開しPR
県内ものづくり企業への興味関心喚起
視聴した企業とのマッチングや
新規発注等への支援強化



事例①稲田製作所様



事例②ゴコー電機様



事例③トーフ様

技術紹介の動画として制作

技術紹介の動画として制作

動画の時間は、30秒

このコロナ禍の影響で、テレワークがあたりまえになり、動画コンテンツが埋め込まれている Web サイトも、よく見かけるようになりました。インターネット回線の高速化やスマホの普及を背景に、動画コンテンツは私たちの生活に確実に浸透しています。また、現在コロナ禍の状況の中で、実際に工場見学を行ったり、イベントなどへの出展は減少し、販路の拡大に影響を及ぼしています。そこで、皆様の優れたものづくりの製品、技術を動画を使って紹介いたします。平面では、なかなか顧客に伝わらないことでも、動画なら確実に伝わる場合があります。ウェブサイト上で公開しPRすることで、県内ものづくり企業への興味関心を後押しし、視聴した企業とのマッチングや新規発注等への支援を行います。

それでは、今回モデル動画の事例として3社様の動画を制作致しましたのでまずはご覧下さい。

- ①有限会社稲田製作所様
- ②ゴコー電機株式会社様
- ③株式会社トーフ様

ご覧頂きましたように動画は、会社案内とは違い、あくまでもものづくりの技術の紹介動画として制作します。また、いずれも30秒で制作します。ウェブサイト上に訪問された場合、長すぎる動画はすぐに離脱されてしまいます。

そこで今回は、短く30秒でPRすることで最後まで視聴して頂くことを狙いとし、更なる具体的な問い合わせへのきっかけづくりを図ります。

技術紹介として制作
動画の時間は、30秒

中小企業振興センターマーケティング支援センター
オンライン発信事業モデル動画制作のポイントについて

画像	ナレーション
<p>30秒の動画のポイント</p>	<p>では、30秒の動画のポイントを解説します。</p>
<p>①ベネフィット お客様へ与える うれしさを アピール</p>	<p>①ベネフィット</p> <p>お客様へ与えるうれしさをアピールします。</p>
<p>②技術の優位性を アピール</p>	<p>②技術の優位性</p> <p>すぐれたものづくりの事例を紹介し、技術をアピールします。</p>
<p>③定量的数値の提示</p>	<p>③定量的数値の提示</p> <p>優れた技術によってもたらされるメリットを具体的な数字で提示します。</p>
<p>④適応分野 採用実績 の提示</p>	<p>④適応分野・採用実績の提示</p> <p>どんなところにつかわれているのか、実績を提示することでより効率的なマッチングを狙います。</p>
<p>⑤付加情報 特徴的な技術や 保有設備などを アピール</p>	<p>⑤付加情報</p> <p>その他に特徴となる技術や保有設備をアピール</p>
<p>動画で伝える5つのポイント ①ベネフィット ②技術の優位性 ③定量的数値の提示 ④適応分野・採用実績の提示 ⑤付加情報</p>	<p>以上の5つのポイントを映像で表現します。</p>

中小企業振興センターマーケティング支援センター
オンライン発信事業モデル動画制作のポイントについて

画像

ナレーション

事例① 稲田製作所 様



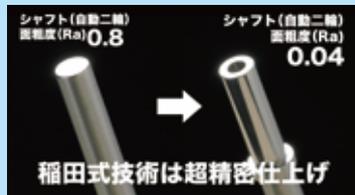
①ベネフィット

超精密な稲田式技術



②技術の優位性

研磨加工無しで面粗度 0.04 を実現



③定量的数値の提示

生産効率 200% コストの 50% 低減



⑤付加情報

多品種少量生産に応じられることをアピール



では、今回のモデル動画のポイント部分を確認してみましょう。

稲田製作所様の場合

①のベネフィットは超精密な稲田式技術

それによる②の技術の優位性は、

自動二輪に使われるシャフトの面粗度を研磨加工無しで

面粗度 0.04 まで精密に仕上げる技術。

面粗度 0.8 を 0.04 まで加工することができるという点

その技術によってもたらされたメリットが③の定量数値として

生産効率 200%、コストも 50% 低減という数値です。

この技術は、まだ将来を見据えた技術で具体的な実績は表示

されていませんが、幅広い分野での活用が見込まれています。

そして⑤付加情報として

多品種少量生産に応じられることをアピールしています。

中小企業振興センターマーケティング支援センター
オンライン発信事業モデル動画制作のポイントについて

画像

ナレーション

事例② ゴコー電工 様



①ベネフィット

機械では出来ない一品一様
完全オーダーメイドの技術



②技術の優位性

他にはない特殊巻線の技術



③定量的数値の提示

モータサイズ従来比 10%減
量産登録機種数 400 機種、試作製造年間 150 件



④適応分野・採用実績

航空・宇宙へ使われる技術としてアピール



ゴコー電工株式会社様の場合

①ベネフィット、お客様にもたらされるメリット、うれしさは、
機械では出来ない一品一様の完全オーダーメイドの技術です。

その技術を裏付ける②の優位性は、他には無い、

特殊巻線の技術力。

その技術によってもたらされたメリットは、③

モータサイズ従来比 10%減

量産登録機種数 400 機種、試作製造年間 150 件というもの。

④適応分野は、航空、宇宙の技術。

30秒という短い動画の中でどう印象的なつくりを演出するかが
大切です。

ゴコー電工様では、航空、宇宙に使われる技術であることを

一番最初に持ってきています。また、より印象づけるために

航空機や宇宙ステーションのイメージ動画を挿入しています。

中小企業振興センターマーケティング支援センター
 オンライン発信事業モデル動画制作のポイントについて

画像

ナレーション

事例③トーフ様

バリューエンジニアリングの
 視点に立った
 工程設計とものづくり

TOWA CORPORATION

続いて、

株式会社トーフ様の場合

①ベネフィット

バリューエンジニアリングの視点に立った工程設計と
 ものづくり

バリューエンジニアリングの
 視点に立った
 工程設計とものづくり

調達・切削加工・機器組立
 組織力と技術力でお客様の
 ニーズにお応えします。



まずは、

①ベネフィット、お客様にもたらされるメリット、うれしさは、

バリューエンジニアリングの視点に立った工程設計とものづくり

②技術の優位性

独自の生産管理システムによる最適な部材調達
 多品種小中量ロット生産に柔軟に対応するセル生産方式



独自の
 生産管理システムによる
 最適な部材調達

②の技術の優位性は、独自の生産システムによる最適な部材調達

多品種小中量ロット生産に柔軟に対応するセル生産方式をアピール

しています。

②技術の優位性

独自の生産管理システムによる最適な部材調達
 多品種小中量ロット生産に柔軟に対応するセル生産方式



多品種小中量ロット生産に
 柔軟に対応する
 セル生産方式

③定量的数値の値は具体的に示していませんが、多岐にわたる採用

実績をアピールすることで、ものづくりの力をアピールしています。

③定量的数値の提示

多岐にわたる採用実績をアピール



中小企業振興センターマーケティング支援センター
オンライン発信事業モデル動画制作のポイントについて

画像

ナレーション

動画は写真でも制作可能です。

自社で所有されている写真
または動画がある場合は
撮影なしでも制作可能です。

また、今回の紹介動画は写真で制作することも可能です。

今回の3社様の動画を、写真による静止画で制作した場合

次のようになります。ご覧ください。



事例①稲田製作所様

①有限会社稲田製作所様 Bパターン



事例②ゴコー電工様

②ゴコー電工株式会社様 Bパターン



事例③トーフ様

③株式会社トーフ様 Bパターン

**動画を活用して
積極的にアピールしませんか？**

写真素材を自社でお持ちの場合、改めて撮影の工程を実施

しなくても制作可能です。

このようにウェブサイト上で動画を活用し、ものづくりの技術を

積極的にアピールしませんか？

まずは気軽にご相談ください。

長野県中小企業振興センター
マーケティング支援センター

まずは気軽にご相談ください。よろしくお願ひ致します。